SOLUTIONS THAT MATTER

WS INSEBO GmbH mit Sitz in Himberg bei Wien ist ein österreichisches Familienunternehmen, das seit 1973 die Bauchemie-Branche mit innovativen Ideen und zuverlässigen Produkten bereichert. Als Spezialist für Dämmen, Dichten und Kleben entwickeln und produzieren wir hochwertige Dichtstoffe (z.B. Silikone, Acrylate, MS-Dichtmassen), PU-Schäume und Klebstoffe — alles aus einer Hand, Made in Austria 🇦🇹.

Verlässlichkeit, Innovation und Kundennähe bilden unser Fundament. Unsere Erfahrung steckt in jedem Produkt, damit Bauprofis und Heimwerker sicher, effizient und nachhaltig arbeiten können.

Bereit, etwas zu bewegen? Werde Teil unseres Teams!

Regional Sales Manager Süd / Österreich und Adria (m/w/d)

Vollzeit | 38 Wochenstunden

💼 Dein Beitrag bei INSEBO

- Bestandskundenpflege und Neukundenakquise (Schwerpunkt Kärnten, Steiermark, Slowenien und Kroatien)
- umfassende, eigenverantwortliche Kundenbetreuung und -beratung im genannten Vertriebsgebiet
- Marktbeobachtung (Kundenverhalten, Produktentwicklungen) und jährliche Umsatzplanung
- Unterstützung bei Marketingaktivitäten, wie z.B. Messen und Kundenveranstaltungen
- regelmäßiges Reporting an Vertriebsleitung

✅ Das bringst du mit

- 3 bis 5 Jahre Berufserfahrung als Außendienstmitarbeiter:in im Baustoff- bzw. Bauchemiebereich
- abgeschlossene kaufmännische / handwerkliche Ausbidlung (gutes technisches Verständnis)
- professionelles Auftreten und hohes Maß an Eigeninitiative sowie Einsatzbereitschaft
- selbstständige, strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Reisebereitschaft (80%) und sicherer Umgang mit Programmen wie z.B. MS Office
- ausgezeichnete Deutsch- und sehr gute Englischkenntnisse, weitere Südsprachen von Vorteil

🤝 Das kannst du von uns erwarten

- Jahresbruttogehalt ab EUR 56.000,- zzgl. einer umsatzabhängigen Provision (Überzahlung je nach Qualifikation und Erfahrung)
- Firmenfahrzeug (auch zur privaten Nutzung)
- spannende, abwechslungsreiche Aufgaben und hohe Eigenverantwortung
- Möglichkeit, Verantwortung zu übernehmen und aktiv mitzugestalten
- offenes, freundliches Arbeitsklima in einem stark wachsenden Unternehmen
- Mitarbeiter:innen-Events zum gemeinsamen Feiern und Vernetzen

Du möchtest mit uns wachsen? Dann bewirb dich jetzt und zeig uns, was in dir steckt!
Sende uns deine aussagekräftigen Unterlagen an **bewerbung@insebo.com**. Bei Fragen zur Position, zum Unternehmen oder zum Bewerbungsprozess stehen wir dir gerne jederzeit zur Verfügung.

WS INSEBO GmbH
Industriestraße 24 | A-2325 Himberg bei Wien
Tel.: +43(0)2235/86227
E-Mail: office@insebo.com